

สารสนเทศของบริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน)

เรื่อง การได้มาซึ่งสินทรัพย์ (บัญชี 2) และการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน

1. สารสนเทศเกี่ยวกับการได้มาซึ่งสินทรัพย์ บัญชี (1) และการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน

โปรดพิจารณาสารสนเทศของบริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) เรื่อง การได้มาซึ่งสินทรัพย์ (บัญชี 1) และการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน สิ่งที่ส่งมาด้วย 2 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

2. รายการตาม บัญชี (2) ของประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ พ.ศ. 2547

2.1 ความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัทที่มีต่อสารสนเทศในเอกสารที่ส่งให้ผู้ถือหุ้น

คณะกรรมการของบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบในข้อมูลที่ระบุไว้ในสารสนเทศนี้ ในการนี้ กรรมการผู้มีอำนาจกระทำการแทนบริษัทฯ ได้ตรวจทานข้อมูลในสารสนเทศนี้แล้วอย่างระมัดระวัง และขอรับรองว่าไม่มีข้อความอันเป็นเท็จ และไม่ได้มีการละเว้นข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญ ซึ่งจำเป็นต้องมีหรือต้องระบุไว้ในสารสนเทศนี้ ตลอดจนไม่มีข้อความที่ก่อให้เกิดความเข้าใจผิดแต่อย่างใด

2.2 รายงานของผู้เชี่ยวชาญอิสระ และคุณสมบัติของผู้เชี่ยวชาญอิสระ

2.2.1 ผู้ประเมินราคาทรัพย์สิน

-ไม่มี-

2.2.2 ที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ

บริษัทฯ ได้แต่งตั้ง บริษัท เวลแคป แอดไวเซอร์ จำกัด ซึ่งเป็นที่ปรึกษาทางการเงินที่อยู่ในบัญชีรายชื่อที่สำนักงาน ก.ล.ต. ให้ความเห็นชอบ เป็นที่ปรึกษาทางการเงินอิสระเพื่อให้ความเห็นเกี่ยวกับความสมเหตุสมผล ประโยชน์ และความเป็นธรรมของราคาและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้อง รวมทั้ง ความเห็นเกี่ยวกับการลงมติของผู้ถือหุ้นและเหตุผลประกอบเกี่ยวกับการเข้าทำรายการเข้าซื้อหุ้นสามัญบริษัท X10 จาก XR Resource และ Extend Resource Holding และการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวน 14,594,374 หุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ให้แก่ Extend Resource Holding เพื่อเสนอต่อผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ

ทั้งนี้ ที่ปรึกษาทางการเงินอิสระไม่ได้ถือหุ้นในบริษัทฯ และไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัทฯ และที่ปรึกษาทางการเงินอิสระยินยอมให้เผยแพร่รายงานที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ ลงวันที่ 30 พฤษภาคม 2565 (รายงานของที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วย 6 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

2.3 รายละเอียดหนี้สินทั้งหมดของบริษัทฯ ในปัจจุบัน และหนี้สินที่มีแนวโน้มจะเกิดขึ้นในอนาคต

2.3.1 ยอดรวมตราสารหนี้ที่ออกจำหน่ายแล้วและที่ยังมิได้ออกจำหน่ายตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติไว้และมอบอำนาจให้แก่คณะกรรมการเป็นผู้พิจารณาออกจำหน่ายตามที่เห็นสมควร

-ไม่มี-

2.3.2 ยอดรวมเงินกู้ที่มีกำหนดระยะเวลาของบริษัทฯ และภาระการนำสินทรัพย์วางเป็นหลักประกัน

-ไม่มี-

2.2.3 ยอดรวมหนี้สินประเภทอื่นของบริษัทฯ รวมทั้งเงินเบิกเกินบัญชี และภาระการนำสินทรัพย์วางเป็นหลักประกัน

ประเภทหนี้สิน	จำนวนเงิน (ล้านบาท)	หลักประกัน
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	17.25	ไม่มี
หนี้สินตามสัญญาเช่า	34.97	ไม่มี
รายได้รับล่วงหน้า	42.43	ไม่มี
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	1.51	ไม่มี
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	15.33	ไม่มี
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	24.20	ไม่มี
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	2.31	ไม่มี
<b>รวม</b>	<b>138.00</b>	

2.3.4 หนี้สินที่อาจเกิดขึ้นในภายหลัง

รายละเอียด	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
หนังสือค้ำประกันธนาคาร	42.44
<b>รวม</b>	<b>42.44</b>

2.4 สรุปข้อมูลสำคัญของบริษัทฯ

2.4.1 ข้อมูลเกี่ยวกับลักษณะการประกอบธุรกิจและแนวโน้มธุรกิจของบริษัทฯ บริษัทย่อย และบริษัทร่วมของบริษัทฯ

2.4.1.1 ลักษณะการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจที่ปรึกษาด้าน Digital Transformation โดยให้บริการแบบครบวงจร บริษัทฯ ทำงานร่วมกับลูกค้าเพื่อที่จะนำนวัตกรรมและเทคโนโลยีดิจิทัลเข้ามาติดตั้ง (Innovation & Technology) มาใช้งานเพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้กับลูกค้า ทั้งนี้ บริษัทฯ เล็งเห็นความสำคัญของ Digital transformation เพราะการเปลี่ยนแปลงของธุรกิจ (Disruption) เกิดขึ้นได้ตลอดเวลา ไม่ว่าจะด้วยนวัตกรรมใหม่ โมเดลธุรกิจใหม่ หรือพฤติกรรมลูกค้าที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว ซึ่งสิ่งที่สำคัญที่สุดสำหรับทุก ๆ องค์กรยังคงเป็นเรื่องของลูกค้า ทั้งนี้ การทำ Digital Transformation ของบริษัทฯ จึงมุ่งเน้นเรื่องของการบริหารจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer Relationship Management : “CRM”) และ การวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics) โดยการใช้เทคโนโลยีดิจิทัล

บริษัทฯ มุ่งมั่นในการให้บริการเพื่อตอบโจทย์ความต้องการด้าน Digital Transformation ของลูกค้าแบบครบวงจร จากประสบการณ์ในธุรกิจมานานกว่า 12 ปี ซึ่งบริษัทฯ ได้รับโอกาสร่วมงานกับลูกค้าทั้งองค์กรขนาดใหญ่ (Enterprise) และขนาดเล็ก (SME) มามากกว่า 250 โครงการ ในหลายกลุ่มอุตสาหกรรมทั้งในประเทศและต่างประเทศ เริ่มต้นตั้งแต่การให้คำปรึกษาและวางกลยุทธ์ด้าน Digital Strategy และการวางแผนการพัฒนาธุรกิจด้วยเทคโนโลยีดิจิทัล (Strategy Consulting) จากนั้นจะเป็นส่วนของการคัดเลือกซอฟต์แวร์ และการพัฒนาระบบ (Technology Consulting) ตามแผนที่วางไว้ หลังจากนั้น เป็นการให้บริการด้านการจัดเก็บและบริหารข้อมูลขนาดใหญ่ การสร้างโมเดลการวิเคราะห์และการใช้เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ (Big Data & AI) เพื่อสร้างความเข้าใจในเชิงลึกเกี่ยวกับลูกค้าและนำข้อมูลต่าง ๆ มาใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด หลังจากการพัฒนาาระบบเสร็จสิ้น บริษัทฯ

ยังให้บริการงานสนับสนุนและดูแลระบบเทคโนโลยีให้กับลูกค้า เช่น การให้บริการดูแลระบบหลังการขาย การช่วยเหลือในการแก้ไขปัญหาจากการใช้งานระบบที่ติดตั้ง (Technology Support Service) การจัดหาบุคลากรด้านเทคโนโลยีให้แก่ลูกค้า (Managed Service) รวมถึง การจัดฝึกอบรมเพื่อเพิ่มศักยภาพให้แก่ธุรกิจของลูกค้า (Digital Capability Building)

นอกเหนือจากความเชี่ยวชาญที่กล่าวมา บริษัทฯ ยังเป็นตัวแทนจำหน่าย และเป็นพันธมิตรกับบริษัทซอฟต์แวร์ชั้นนำของโลกในด้านต่าง ๆ เช่น Salesforce, Google, MuleSoft, Tableau, Snowflake Cloudera และ DocuSign เป็นต้น โดยบริษัทฯ จะทำงานร่วมกับพันธมิตรด้านซอฟต์แวร์เพื่อตอบสนองความต้องการลูกค้าให้บรรลุเป้าหมายที่วางไว้

จากลักษณะงานดังกล่าวข้างต้น สามารถจัดกลุ่มประเภทของการให้บริการได้ ดังนี้

1. งานบริการให้คำปรึกษาด้านกลยุทธ์และพัฒนาเทคโนโลยี (Strategy and Technology Consulting)

บริการให้คำปรึกษาด้านกลยุทธ์และพัฒนาเทคโนโลยี เริ่มตั้งแต่การวางแผนร่วมกับลูกค้าในการวางทิศทางและกลยุทธ์การทำ Digital Transformation และดำเนินการออกแบบระบบ พัฒนาระบบ รวมถึงการพัฒนาศักยภาพด้านเทคโนโลยีของพนักงานในองค์กร ตามแผนงานที่วางไว้ โดยสามารถแบ่งออกเป็น 3 ประเภทหลัก ดังนี้

- 1.1. งานด้านการให้คำปรึกษาด้านกลยุทธ์ (Strategy) เช่น Digital Transformation Strategy, CRM Strategy และ Sales and Marketing Strategy
- 1.2. งานด้านการพัฒนาระบบการออกแบบ และการสร้างโซลูชันส์ (Implementation)
- 1.3. งานด้านการพัฒนาศักยภาพเทคโนโลยีบุคลากรและการฝึกอบรม (Technology Capability Building)

2. งานด้านบริการเทคโนโลยี (Technology Service)

งานบริการด้านเทคโนโลยี จะประกอบด้วยการขายสิทธิในการใช้ใบอนุญาตการใช้ซอฟต์แวร์ ตามจำนวนผู้ใช้งาน (User) และระยะเวลาที่ตกลงกัน จากซอฟต์แวร์ที่บริษัทฯ ได้รับสิทธิในการเป็นตัวแทนจำหน่าย (Reseller Partner) หรือเลือกใช้ในการติดตั้งให้แก่ลูกค้า รวมถึงงานบริการหลังการติดตั้ง เช่น การให้บริการดูแลและบำรุงรักษา (Maintenance) และงานสนับสนุนด้านอื่น ๆ โดยสามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภทหลัก ได้แก่

- 2.1. งานด้านการขายสิทธิการใช้และการให้เข้าใช้สิทธิการใช้งาน (License and Subscription)
- 2.2. งานสนับสนุนและดูแลระบบเทคโนโลยี (Support and Maintenance) และ การจัดหาบุคลากรเทคโนโลยี (Managed Service)

2.4.1.2 แนวโน้มธุรกิจ

**การใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลกและในประเทศไทย**

การ์ทเนอร์ (Gartner) คาดการณ์ว่ามีการใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลกในปี 2564 จำนวน 4.24 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ ซึ่งเติบโตจากปี 2563 ซึ่งมีจำนวน 3.87 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ หรือคิดเป็นการเติบโต ร้อยละ 9.5 โดยการใช้จ่ายด้านไอทีที่มีการเติบโตสูง คือ ด้านอุปกรณ์ ด้านซอฟต์แวร์ระดับองค์กร และด้านการบริการด้านไอที ซึ่งมีมูลค่าการใช้จ่ายจำนวน 0.80 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ 0.60 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ และ 1.19 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ ตามลำดับ หรือคิดเป็นการเติบโตร้อยละ 15.1 ร้อยละ 13.6 และร้อยละ 11.2 ตามลำดับ ในขณะที่

การใช้จ่ายด้านบริการการสื่อสารซึ่งมียอดการใช้จ่ายสูงที่สุดที่ 1.45 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งเติบโตน้อยที่สุดที่อัตราร้อยละ 3.9 เมื่อเทียบกับมูลค่าการใช้จ่ายในปีก่อนหน้า

การ์ทเนอร์ (Gartner) คาดการณ์ว่าจะมีการใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลกในปี 2565 จำนวน 4.47 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตที่ร้อยละ 5.5 โดยการใช้จ่ายด้านซอฟต์แวร์ระดับองค์กรจะมีอัตราการเติบโตสูงที่สุดที่ร้อยละ 11.5 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2564 หรือคิดเป็นมูลค่า 0.67 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งโดยส่วนใหญ่มาจากซอฟต์แวร์โครงสร้างพื้นฐาน และการใช้จ่ายด้านกรรมและด้านบริการการสื่อสารเติบโตต่ำสุดที่ร้อยละ 2.3 และร้อยละ 2.1 เมื่อเทียบกับปี 2564 หรือคิดเป็นมูลค่า 0.82 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ และ 1.48 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ โดยมีสาเหตุมาจากการปรับตัวเข้าสู่การทำงานทางไกล หรือการทำงานที่บ้านทำให้องค์กรต่าง ๆ หันมาพัฒนาด้านซอฟต์แวร์มากกว่าด้านอุปกรณ์เพื่อรองรับการทำงานนอกสถานที่เป็นหลัก

ตารางแสดงการประมาณการการใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลกโดยการ์ทเนอร์ (Gartner)

หน่วย: ล้านเหรียญสหรัฐฯ	ปี 2563	เติบโต (ร้อยละ)	ปี 2564	เติบโต (ร้อยละ)	ปี 2565	เติบโต (ร้อยละ)
ระบบศูนย์ข้อมูล	178,836	2.5	196,142	9.7	207,440	5.8
ซอฟต์แวร์ระดับองค์กร	529,028	9.1	600,895	13.6	669,819	11.5
อุปกรณ์	696,990	-1.5	801,970	15.1	820,756	2.3
บริการด้านไอที	1,071,281	1.7	1,191,347	11.2	1,293,857	8.6
บริการด้านการสื่อสาร	1,396,334	-1.5	1,451,284	3.9	1,482,324	2.1
<b>รวมการใช้จ่ายด้านไอที</b>	<b>3,872,470</b>	<b>0.9</b>	<b>4,241,638</b>	<b>9.5</b>	<b>4,474,197</b>	<b>5.5</b>

ที่มา: การ์ทเนอร์ (ตุลาคม 2564)

นอกจากนี้ การ์ทเนอร์ (Gartner) คาดว่าประเทศไทยจะมีการใช้จ่ายด้านไอทีในปี 2564 ประมาณ 819.43 แสนล้านบาท และในปี 2565 ประมาณ 871.45 แสนล้านบาท หรือคิดเป็นการเติบโตร้อยละ 7.4 และร้อยละ 6.4 ตามลำดับ แม้ว่าค่าใช้จ่ายด้านบริการด้านการสื่อสารจะเป็นการใช้จ่ายด้านไอทีที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย แต่การ์ทเนอร์คาดการณ์ว่าการใช้จ่ายด้านไอทีในด้านดังกล่าวจะเติบโตน้อยที่สุดในปี 2564 และปี 2565

การใช้จ่ายด้านอุปกรณ์เติบโตสูงสุดในปี 2564 ที่ร้อยละ 21.7 โดยมีสาเหตุมาจากการจัดหาอุปกรณ์ เช่น คอมพิวเตอร์และแท็บเล็ต เพื่อใช้ในการทำงานนอกสถานที่และการเรียนออนไลน์ และคาดว่าค่าใช้จ่ายด้านอุปกรณ์ในปี 2565 จะลดลง โดยเติบโตที่อัตราร้อยละ 9.0 และในปี 2565 การใช้จ่ายด้านซอฟต์แวร์ระดับองค์กรจะเติบโตสูงที่สุดที่อัตราร้อยละ 14.8 ซึ่งเป็นไปในแนวโน้มเดียวกับการใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลก

ตารางแสดงการประมาณการการใช้จ่ายด้านไอทีในประเทศไทยโดยการท์เนอร์ (Gartner)

หน่วย: ล้านบาท	ปี 2563	เติบโต (ร้อยละ)	ปี 2564	เติบโต (ร้อยละ)	ปี 2565	เติบโต (ร้อยละ)
ระบบศูนย์ข้อมูล	19,432	-1.0	20,709	6.6	21,656	4.6
ซอฟต์แวร์ระดับองค์กร	457,77	12.6	53,480	16.8	61,381	14.8
อุปกรณ์	165,988	11.5	202,028	21.7	220,106	9.0
บริการด้านไอที	70,695	3.0	77,866	10.1	85,466	9.8
บริการด้านการสื่อสาร	461,241	14.6	465,345	0.9	482,844	3.8
รวมการใช้จ่ายด้านไอที	763,134	6.1	819,428	7.4	871,453	6.4

ที่มา: การ์ทเนอร์ (ตุลาคม 2564)

จะเห็นได้ว่าในปี 2565 ประเทศไทยจะมีการเติบโตของการใช้จ่ายด้านไอทีโดยเฉลี่ยสูงกว่าทั่วโลกประมาณร้อยละ 0.9 และมีอัตราการเติบโตของการใช้จ่ายด้านไอทีสูงกว่าค่าเฉลี่ยทั่วโลกในทุกด้านยกเว้นด้านระบบศูนย์ข้อมูล ซึ่งโดยเฉลี่ยทั่วโลกจะเติบโตที่อัตราร้อยละ 5.8 ในขณะที่ในประเทศไทยจะมีการเติบโตที่อัตราร้อยละ 4.6

นอกจากนี้ ประเทศไทยยังมีการเติบโตของค่าใช้จ่ายด้านซอฟต์แวร์ระดับองค์กรที่อัตราร้อยละ 14.8 เมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ยทั่วโลกที่ร้อยละ 11.5 และการเติบโตของค่าใช้จ่ายด้านอุปกรณ์และบริการด้านไอทีที่อัตราร้อยละ 9.0 และร้อยละ 9.8 ตามลำดับ เทียบกับการเติบโตเฉลี่ยของค่าใช้จ่ายด้านอุปกรณ์และบริการด้านไอทีทั่วโลกที่อัตราร้อยละ 2.3 และร้อยละ 8.6 ตามลำดับ

การเติบโตโดยส่วนใหญ่ของการใช้จ่ายด้านไอทีในปี 2563 และปี 2564 ไม่ได้มาจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี แต่เป็นการปรับตัวให้การใช้เทคโนโลยีเนื่องมาจากสถานการณ์โควิด อย่างไรก็ดี ในปี 2565 องค์กรต่าง ๆ จะต้องนำเทคโนโลยีมาใช้โดยคำนึงถึงขั้นตอนการทำงานให้สามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพมากที่สุด

#### ตลาดการให้บริการด้านคลาวด์ (Cloud Services)

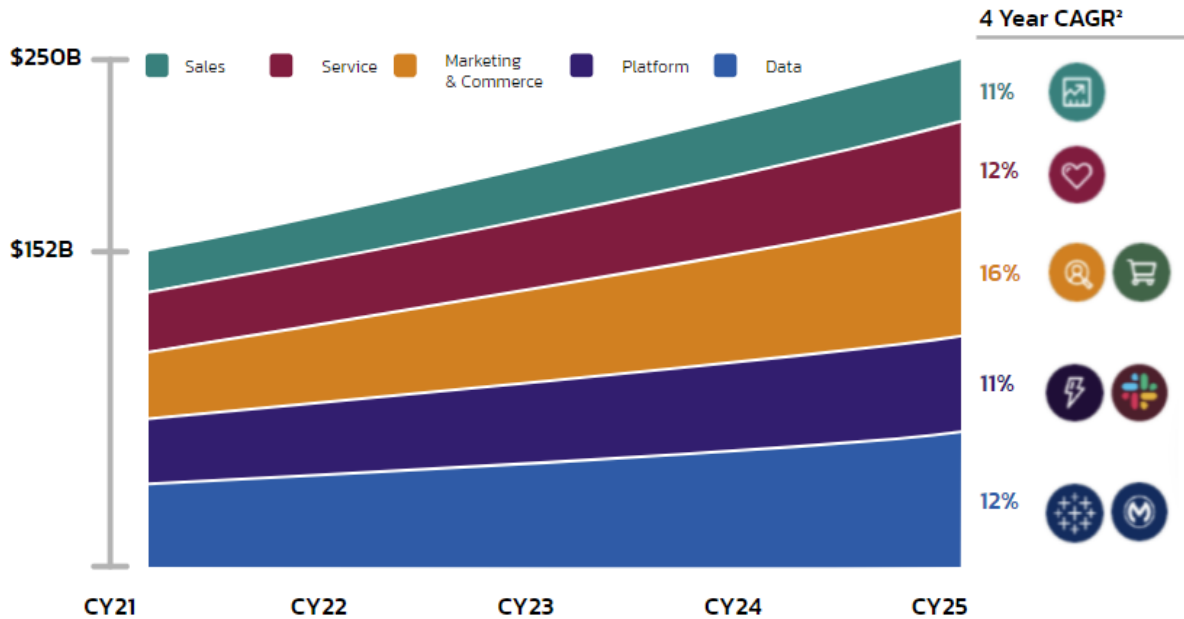
ฟรอสต์ แอนด์ ซัลลิแวน (Frost & Sullivan) คาดว่าตลาดการให้บริการด้านคลาวด์ จะเติบโตที่อัตราร้อยละ 29 จากปี 2561 – 2568 โดยขนาดของตลาดจะเติบโตจาก 5.3 พันล้านบาท ในปี 2561 ไปเป็น 31.5 พันล้านบาทภายในปี 2565 โดยฟรอสต์ แอนด์ ซัลลิแวน (Frost & Sullivan) มองว่าการใช้ Cloud Computing จะทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจ ซึ่งจะเข้ามาช่วยประหยัดและลดต้นทุนจากการดำเนินการและค่าใช้จ่ายด้านโครงสร้างไอทีของธุรกิจได้

นอกจากนี้ ฟรอสต์ แอนด์ ซัลลิแวน (Frost & Sullivan) คาดว่าตลาดของการให้บริการในด้านซอฟต์แวร์ (Software-as-a-Service: SaaS) จะเติบโตอย่างรวดเร็ว เนื่องจากการใช้บริการในด้านซอฟต์แวร์ (SaaS) จะช่วยประหยัดต้นทุนด้านโครงสร้าง ทำให้องค์กรต่าง ๆ ไม่ต้องใช้เงินลงทุนเป็นจำนวนมากในการใช้ซอฟต์แวร์ โดยฟรอสต์ แอนด์ ซัลลิแวน (Frost & Sullivan) คาดว่าตลาดการให้บริการในด้านซอฟต์แวร์ (SaaS) จะมีมูลค่าประมาณ 9.4 พันล้านบาท เติบโตที่อัตราเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 28.0 ในช่วงปี 2561 – 2565 โดยส่วนใหญ่การเติบโต

จะมาจากการใช้อุปกรณ์อำนวยความสะดวกในการทำงาน เช่น อีเมลล์ ซอฟต์แวร์บัญชี เงินเดือน การจัดการเอกสาร อิเล็กทรอนิกส์ ระบบจัดเก็บข้อมูลผ่านคลาวด์ และซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ (Customer Relationship Management: CRM) เป็นต้น

**ตลาดทั้งหมดเท่าที่เป็นไปได้ (Total Addressable Market: TAM) ของ Salesforce**

Salesforce มองว่าตลาดทั้งหมดเท่าที่เป็นไปได้ (Total Addressable Market: TAM) ทั่วโลกจะเติบโตจากประมาณ 152 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ในปี 2564 ไปเป็น 250 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ภายในปี 2568 หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 13 โดยคาดว่าภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกจะเป็นภูมิภาคที่การเติบโตสูงที่สุด



ที่มา: Salesforce - Investor Day 2021 Presentation

2.4.2 ตารางสรุปงบการเงินในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา และปีปัจจุบันจนถึงไตรมาสล่าสุด พร้อมคำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานในปีที่ผ่านมาและปีปัจจุบันจนถึงไตรมาสล่าสุดตลอดจนปัจจัยความเสี่ยงซึ่งอาจมีผลกระทบต่อกำไรของบริษัทฯ

2.4.2.1 งบแสดงฐานะทางการเงิน

	31 ธ.ค.	31 ธ.ค.	31 ธ.ค.	31 มี.ค.
(หน่วย : ล้านบาท)	2562	2563	2564	2565
<b>สินทรัพย์</b>				
<b>สินทรัพย์หมุนเวียน</b>				
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	27.79	5.93	301.35	253.86
เงินลงทุนในกองทุนเปิดตราสารหนี้	30.02	119.40	200.64	200.79
เงินฝากธนาคารที่มีภาระค่าประกัน	4.62	2.39	0.00	0.00
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	25.81	17.71	74.94	86.24
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา	69.66	51.17	61.68	80.25
เงินจ่ายล่วงหน้าค่าบริการ	14.65	14.91	22.52	41.22
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	1.69	1.50	2.58	2.91
<b>รวมสินทรัพย์หมุนเวียน</b>	<b>174.24</b>	<b>213.01</b>	<b>663.71</b>	<b>665.26</b>

	31 ธ.ค. 2562	31 ธ.ค. 2563	31 ธ.ค. 2564	31 มี.ค. 2565
(หน่วย : ล้านบาท)				
<b>สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน</b>				
เงินฝากธนาคารที่มีภาระค้ำประกัน	0.90	-	26.20	42.38
ส่วนปรับปรุงสินทรัพย์เช่า และอุปกรณ์	19.92	16.07	13.12	13.87
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0.22	0.07	8.58	8.45
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	3.11	12.15	13.51	14.06
สินทรัพย์สิทธิการเช่า	38.86	36.31	34.83	34.31
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	1.34	1.45	1.51	2.31
<b>รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน</b>	<b>64.35</b>	<b>66.05</b>	<b>97.75</b>	<b>115.39</b>
<b>รวมสินทรัพย์</b>	<b>238.59</b>	<b>279.06</b>	<b>761.46</b>	<b>780.65</b>
<b>หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>				
<b>หนี้สินหมุนเวียน</b>				
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	41.27	105.23	32.33	17.25
ส่วนของหนี้สินตามสัญญาเช่าที่ถึงกำหนดชำระ ภายในหนึ่งปี	2.61	3.02	3.74	3.71
หนี้สินที่เกิดจากสัญญา ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	-	0.04	1.42	1.51
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	4.87	6.85	12.82	15.33
<b>หนี้สินหมุนเวียนอื่น</b>	<b>67.05</b>	<b>147.00</b>	<b>85.75</b>	<b>80.23</b>
<b>หนี้สินไม่หมุนเวียน</b>				
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน-สุทธิจากส่วนที่ถึง กำหนดชำระภายในหนึ่งปี	35.01	33.02	31.69	31.26
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	12.10	17.56	22.83	24.20
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	2.38	3.42	2.29	2.31
<b>รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน</b>	<b>49.49</b>	<b>54.00</b>	<b>56.81</b>	<b>57.77</b>
<b>รวมหนี้สิน</b>	<b>116.54</b>	<b>201.00</b>	<b>142.56</b>	<b>138.00</b>
<b>ส่วนของผู้ถือหุ้น</b>				
ทุนจดทะเบียน	33.50	34.66	100.00	100.00
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	33.50	34.66	100.00	100.00
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	-	27.07	486.25	486.25
กำไรสะสม				
- จัดสรรแล้ว - สรรองตามกฎหมาย	3.37	3.36	7.61	7.61
- ยังไม่ได้จัดสรร	85.18	12.98	24.87	48.66
องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น	-	(0.01)	0.17	0.13
<b>รวมส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>122.05</b>	<b>78.06</b>	<b>618.90</b>	<b>642.65</b>
<b>รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>238.59</b>	<b>279.06</b>	<b>761.46</b>	<b>780.65</b>

## 2.4.2.2 งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

(หน่วย : ล้านบาท)	2562	2563	2564	ไตรมาส 1 2565
<b>รายได้</b>				
รายได้จากการขายและให้บริการ	310.44	311.79	376.96	122.88
รายได้อื่น	1.05	0.76	2.14	0.93
<b>รวมรายได้</b>	<b>311.49</b>	<b>312.55</b>	<b>379.10</b>	<b>123.82</b>
<b>ค่าใช้จ่าย</b>				
ต้นทุนขายและให้บริการ	(161.53)	(164.89)	(191.52)	(68.30)
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(29.70)	(31.89)	(44.12)	(12.54)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(53.37)	(57.86)	(57.12)	(18.91)
ค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของ ลูกหนี้การค้าและสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา	(1.77)	(41.33)	(2.20)	0.00
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	<b>(246.37)</b>	<b>(295.97)</b>	<b>(294.96)</b>	<b>(99.75)</b>
<b>กำไรจากการดำเนินงาน</b>	<b>65.12</b>	<b>16.58</b>	<b>84.14</b>	<b>24.07</b>
ต้นทุนทางการเงิน	(2.71)	(1.98)	(1.94)	(0.35)
<b>กำไรก่อนภาษีเงินได้</b>	<b>62.41</b>	<b>14.60</b>	<b>82.20</b>	<b>23.72</b>
ภาษีเงินได้	1.85	9.04	(0.06)	0.07
<b>กำไรสำหรับปี</b>	<b>64.26</b>	<b>23.64</b>	<b>82.14</b>	<b>23.79</b>
<b>กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น</b>				
รายการที่จะถูกบันทึกในส่วนของกำไรหรือขาดทุนใน ภายหลัง	-	(0.01)	0.18	0.04
รายการที่จะไม่ถูกบันทึกในส่วนของกำไรหรือขาดทุน ในภายหลัง - สุทธิจากภาษีเงินได้	-	0.30	-	-
<b>กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี</b>	<b>64.26</b>	<b>23.93</b>	<b>82.32</b>	<b>23.74</b>



2.4.2.3 งบกระแสเงินสด

(หน่วย : ล้านบาท)	2562	2563	2564	ไตรมาส 1 2565
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>				
กำไรก่อนภาษี	62.41	14.60	82.20	23.72
<b>ปรับปรุงด้วย</b>				
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	7.34	6.97	7.44	2.17
ค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	1.77	41.33	2.20	(0.01)
กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนในกองทุนเปิดตราสารหนี้	-	(0.14)	(0.15)	-
กำไรที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงจากการวัดมูลค่ายุติธรรมของกองทุนเปิดตราสารหนี้	(0.02)	(0.24)	(0.09)	(0.15)
ขาดทุน (กำไร) จากการจำหน่ายอุปกรณ์	0.19	-	(0.01)	-
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายโปรแกรมคอมพิวเตอร์	0.03	0.02	-	-
ประมาณการค่าเสียหายจากการยกเลิกสัญญาของลูกค้า	-	2.80	0.08	-
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(0.03)	0.25	(0.30)	(0.03)
ผลต่างจากการลดค่าเช่า	-	0.01	-	-
ประมาณการหนี้สินค้ำหรือถอน	0.05	0.06	0.06	0.02
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	6.91	5.83	5.27	1.38
ดอกเบี้ยรับ	(0.10)	(0.04)	(0.07)	(0.13)
ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย	2.07	1.92	1.88	0.34
<b>กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน</b>	<b>80.62</b>	<b>73.37</b>	<b>98.51</b>	<b>27.30</b>
สินทรัพย์ดำเนินงาน (เพิ่มขึ้น) ลดลง				
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	33.00	(31.12)	(59.10)	(11.19)
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา	(35.90)	16.27	(10.59)	(18.57)
เงินจ่ายล่วงหน้าค่าบริการ	(1.41)	(1.08)	(7.61)	(18.70)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	(0.50)	0.17	(0.70)	(0.72)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	0.78	(0.10)	(0.07)	(0.80)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)				
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	4.56	(8.49)	(1.01)	(15.54)
หนี้สินที่เกิดจากสัญญา	(5.16)	13.96	3.58	6.99
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	(1.44)	2.19	5.97	2.51
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	-	-	(1.19)	-

(หน่วย : ล้านบาท)	2562	2563	2564	ไตรมาส 1 2565
<b>เงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	74.55	65.17	27.79	(28.71)
จ่ายภาษีเงินได้	(0.75)	(0.03)	(0.43)	-
<b>เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>73.80</b>	<b>65.14</b>	<b>27.36</b>	<b>(28.71)</b>
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน</b>				
ดอกเบี้ยรับ	0.13	0.05	0.04	0.01
ซื้อเงินลงทุนในกองทุนเปิดตราสารหนี้	(30.00)	(144.00)	(348.70)	-
จำหน่ายเงินลงทุนในกองทุนเปิดตราสารหนี้	-	55.00	267.70	-
เงินฝากธนาคารที่มีภาวะค้ำประกัน (เพิ่มขึ้น) ลดลง	-	3.13	(23.81)	(16.18)
ส่วนปรับปรุงสินทรัพย์เช่าและอุปกรณ์	(6.24)	(1.39)	(0.19)	(0.99)
สินทรัพย์ไม่มีตัวตนเพิ่มขึ้น	(0.16)	-	(8.84)	(0.22)
เงินสดรับจากการจำหน่ายอุปกรณ์	0.15	0.03	0.18	-
<b>เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน</b>	<b>(36.12)</b>	<b>(87.18)</b>	<b>(113.62)</b>	<b>(17.37)</b>
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน</b>				
จ่ายดอกเบี้ย	(2.07)	(1.92)	(1.88)	(0.34)
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกรรมการ	10.00	-	-	-
เงินสดจ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกรรมการ	(10.00)	-	-	-
เงินสดรับจากการเพิ่มทุน - สุทธิ	-	28.23	525.32	-
จ่ายเงินปันผล	(13.20)	(23.45)	(138.69)	-
ชำระคืนเงินต้นของหนี้สินตามสัญญาเช่า	(3.34)	(2.67)	(3.25)	(1.04)
<b>เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไป) ในกิจกรรมจัดหาเงิน</b>	<b>(18.61)</b>	<b>0.19</b>	<b>381.50</b>	<b>(1.38)</b>
ผลต่างจากการแปลงค่าบการเงิน	-	(0.01)	0.18	(0.04)
<b>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ</b>	<b>19.07</b>	<b>(21.86)</b>	<b>295.42</b>	<b>(47.50)</b>
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นปี	8.72	27.79	5.93	301.35
<b>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันปลายปี</b>	<b>27.79</b>	<b>5.93</b>	<b>301.35</b>	<b>253.86</b>

#### 2.4.2.4 ภาพรวมการดำเนินงาน

สำหรับไตรมาส 1 ปี 2565 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการ 122.88 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 35.62 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 40.82 โดยเป็นการเพิ่มขึ้นจากการขยายฐานลูกค้าสำหรับรายได้การให้คำปรึกษาด้านกลยุทธ์และเทคโนโลยี รวมถึงการขายและการให้เช่าใช้สิทธิการใช้งาน โดยเฉพาะงานที่บริษัทฯ ได้รับจากโครงการขนาดใหญ่ในช่วงปลายปี 2564 ต่อเนื่องมาต้นปี 2565

สำหรับปี 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการ 376.96 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 65.17 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 20.90 และมีกำไรสุทธิ 82.14 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 58.50 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 247.46 และมีอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 21.67 เพิ่มขึ้น

จากปีก่อนร้อยละ 14.11 เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของรายได้และการขายผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ พัฒนาขึ้น ซึ่งมีกำไรมากกว่าผลิตภัณฑ์ที่ซื้อมา อีกทั้งในปี 2563 มีการตั้งประมาณการผลขาดทุนด้านเครดิตจากลูกค้ารายหนึ่งเข้าสู่กระบวนการฟื้นฟูกิจการ

#### 2.4.2.5 ฐานะทางการเงิน

##### สินทรัพย์รวม

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 และ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีทรัพย์สินรวมเป็นจำนวน 780.65 ล้านบาท และ 761.46 ล้านบาทตามลำดับ คิดเป็นสินทรัพย์เพิ่มขึ้นจำนวน 19.19 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น 11.30 ล้านบาท สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา 18.57 ล้านบาท และเงินจ่ายล่วงหน้าค่าบริการ 18.70 ล้านบาท จากการเติบโตขึ้นของรายได้จากการขายและให้บริการ ในขณะที่บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลงจำนวน 47.49 ล้านบาท จากการบริหารเงินทุนหมุนเวียน และการนำเงินฝากเพื่อใช้ในการทำหนังสือค้ำประกันธนาคาร

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีทรัพย์สินรวมเป็นจำนวน 761.46 ล้านบาท คิดเป็นสินทรัพย์เพิ่มขึ้นจำนวน 482.40 ล้านบาท จากรายการเงินสดและเทียบเท่าเงินสด โดยเป็นเงินสดที่ได้รับการระดมทุน (IPO) เป็นจำนวนเงิน 485.00 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา 10.51 ล้านบาท ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น 57.23 ล้านบาท เงินจ่ายล่วงหน้าค่าบริการ 7.61 ล้านบาท เงินฝากธนาคารที่มีภาระค้ำประกัน 26.20 ล้านบาทจากการรายได้ที่เพิ่มขึ้น ในขณะที่บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเพิ่มขึ้น 8.51 ล้านบาท จากงานระหว่างทำของรายการพัฒนาผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ

##### หนี้สินรวม

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 และ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวมเป็นจำนวน 138.00 ล้านบาท และ 142.51 ล้านบาทตามลำดับ คิดเป็นหนี้สินลดลงจำนวน 4.56 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น 15.08 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของหนี้สินที่เกิดจากสัญญา 6.99 ล้านบาท และการเพิ่มขึ้นของหนี้สินหมุนเวียนอื่น 2.51 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวมเป็นจำนวน 142.56 ล้านบาท คิดเป็นหนี้สินลดลงจำนวน 58.44 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของเงินปันผลค้างจ่าย 72.70 ล้านบาท และการเพิ่มขึ้นของสำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงานจำนวน 5.27 ล้านบาท

##### ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 และ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นจำนวน 642.65 ล้านบาท และ 618.90 ล้านบาทตามลำดับ คิดเป็นส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจำนวน 23.75 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นร้อยละ 3.84 ซึ่งเป็นผลจากกำไรจากการดำเนินงาน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นจำนวน 618.9 ล้านบาท คิดเป็นส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจำนวน 540.84 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นร้อยละ 692.85 ซึ่งเป็นผลจากทุนจดทะเบียนชำระแล้วเพิ่มขึ้น 40.34 ล้านบาทในเดือนมิถุนายน 2564 และ 25.00 ล้านบาทในเดือนตุลาคม 2564 พร้อมทั้งมีส่วนเกินทุนจำนวน 495.18 ล้านบาท และกำไรจากการดำเนินงานในปี 2564 จำนวน 82.14 ล้านบาท ในขณะที่มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจำนวน 66.00 ล้านบาท

2.4.2.6 ปัจจัยความเสี่ยงซึ่งอาจมีผลกระทบต่อกำไรของบริษัทฯ

จากกรณีที่บริษัทฯ ได้ทำการตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของลูกหนี้การค้าและสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาของลูกหนี้รายใหญ่รายหนึ่งเมื่อปี 2564 หากลูกหนี้ดังกล่าวสามารถปฏิบัติตามแผนฟื้นฟูกิจการที่ได้รับการเห็นชอบจากศาลล้มละลายกลาง บริษัทฯ ซึ่งเป็นเจ้าหนี้กลุ่มที่ 10 เจ้าหนี้การค้า ให้ได้รับชำระภาระหนี้เงินต้นคงค้างร้อยละ 100 จากกระแสเงินสดจากการดำเนินงานปกติของลูกหนี้ โดยเจ้าหนี้จะได้รับชำระเป็นรายครึ่งปี ตามตารางการชำระหนี้ดังนี้ และให้ภาระหนี้ส่วนที่เหลือให้ถือว่าระงับสิ้นไป และ/หรือ ได้รับการปลดหนี้ทั้งจำนวนทันที ณ วันที่ศาลมีคำสั่งเห็นชอบด้วยแผนเมื่อวันที่ 15 มิถุนายน 2564

ปีที่	เงินต้น	
	ครึ่งปีแรก	ครึ่งปีหลัง
ปีที่ 1	-	-
ปีที่ 2	-	-
ปีที่ 3	-	12.50%
ปีที่ 4	12.50%	12.50%
ปีที่ 5	12.50%	12.50%
ปีที่ 6	12.50%	12.50%
ปีที่ 7	12.50%	

2.4.3 ประเมินการทางการเงินในปัจจุบัน โดยระบุถึงข้อสมมติฐานทางการค้าเศรษฐกิจ อุตสาหกรรม และ สอบทานตัวเลขโดยผู้สอบบัญชีรับอนุญาตและความเห็นของที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ

-ไม่มี-

2.4.4 รายชื่อกรรมการ ผู้บริหารและรายชื่อผู้ถือหุ้น 10 รายแรก ณ วันที่ 27 พฤษภาคม 2565

รายชื่อกรรมการ

ลำดับ	รายชื่อ	ตำแหน่ง
1	นาย ชัชวาลย์ เจียรนนท์	ประธานคณะกรรมการบริษัท
2	นาย อภิเชก เทวินทรภักดี	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร, กรรมการ
3	นาย กานต์ ปุญญเจริญสิน	กรรมการ
4	น.ส. นิธินาถ สิ้นธุเดชะ	กรรมการ
5	นาย ชอน เพลเยอร์ วูลฟ์แมน	กรรมการ
6	นาย วศิน ศรีศุกรี	กรรมการ

7	นาย ตรีชัชวัญ บุณนาค	กรรมการอิสระ, ประธานกรรมการตรวจสอบ
8	นาย ฉัตรพี ตันติเฉลิม	กรรมการอิสระ, กรรมการตรวจสอบ
9	นาย อุดมศักดิ์ อภิชาติธนพัฒน์	กรรมการอิสระ, กรรมการตรวจสอบ

**รายชื่อผู้บริหาร**

ลำดับ	รายชื่อ	ตำแหน่ง
1	นาย อภิเชก เทวินทรภักดี	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
2	นาย วศิณ ศรีสุกรี	ประธานเจ้าหน้าที่สายงานขาย Solution
3	นาย ชอน เพลเยอร์ วูลฟ์แมน	ประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ ต่างประเทศ
4	นาง สุภัตรา สิมธราแก้ว	ประธานเจ้าหน้าที่สายงานบัญชีและการเงิน

**รายชื่อผู้ถือหุ้น**

ลำดับ	รายชื่อผู้ถือหุ้น	สัดส่วนการถือหุ้น	
		จำนวนหุ้น	%
1	นาย อภิเชก เทวินทรภักดี	54,360,991	27.18
2	น.ส. พิมพ์กานต์ ปุญญเจริญสิน	29,064,903	14.53
3	นาย สถาพร งามเรืองพงศ์	12,150,400	6.08
4	น.ส. นิธินาถ สินธุเดชะ	10,777,141	5.36
5	นาย วรวิญญู เทวินทรภักดี	10,409,693	5.20
6	นาย ชัชวาลย์ เจียรนนท์	8,250,208	4.13
7	น.ส. อมลยา ผุสสวาศ์มาลัย	6,649,496	3.32
8	Salesforce Ventures LLC	5,000,116	2.50
9	นาย อภิรัฐพล สิทธิพงษ์ธนกุล	4,950,000	2.48
10	นาย วศิณ ศรีสุกรี	3,546,684	1.77
<b>รวมทั้งหมด</b>		<b>145,159,632</b>	<b>72.55</b>

2.4.5 ข้อมูลอื่นที่อาจมีผลกระทบต่อการตัดสินใจของผู้ลงทุนอย่างมีนัยสำคัญ

-ไม่มี-

2.5 ความเห็นของคณะกรรมการบริษัทฯ เกี่ยวกับความเพียงพอของเงินทุนหมุนเวียน

บริษัทฯ จะชำระค่าโอนกิจการทั้งหมดของ XR Resource และ Extend Resource Holding ด้วย (1) เงินสดจำนวน 50,000,000 บาท ให้กับ XR Resource และ (2) หุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวน 14,594,374 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท โดยกำหนดราคาหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่ 39.10 บาทต่อหุ้นรวมเป็นมูลค่าทั้งสิ้น 570,640,023.40 บาท ให้กับ Extend Resource Holding

โดยแหล่งที่มาของเงินทุน จำนวน 50,000,000 บาท มาจากเงินที่ได้จากการเพิ่มทุนและเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อประชาชนเป็นการทั่วไป (IPO) ซึ่งมีวัตถุประสงค์การใช้เงินดังนี้

วัตถุประสงค์การใช้เงิน	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
ลงทุนกับพันธมิตรทางธุรกิจหรือธุรกิจอื่นเพื่อเสริมสร้างศักยภาพทางธุรกิจ	ไม่เกิน 330.00
ขยายสาขาไปยังต่างประเทศ	ไม่เกิน 25.00
ลงทุนและพัฒนาผลิตภัณฑ์	ไม่เกิน 25.00
ใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ	ส่วนที่เหลือจากด้านบน
<b>รวม</b>	<b>480.77</b>

2.6 คดีหรือข้อเรียกร้องที่มีสาระสำคัญซึ่งอยู่ระหว่างดำเนินการ

-ไม่มี-

2.7 ผลประโยชน์หรือรายการที่เกี่ยวข้องกันระหว่างบริษัทฯ กับกรรมการ ผู้บริหาร และผู้ถือหุ้น ที่ถือหุ้นทั้งทางตรงหรือทางอ้อมตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไป

บุคคล/ นิติบุคคลที่อาจมี ความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่า รายการ ปี 2564 (ล้านบาท)	มูลค่า รายการ ไตรมาส 1 ปี 2565 (ล้านบาท)	ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
1. บจก.คิตตี้พาส	มีผู้ถือหุ้นร่วมกัน ได้แก่ นางสาวพิมพ์กานต์ ปุญญเจริญสิน (คู่สมรสของนายอภิเชษ เทวินทรภักดี) เป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นของ บจก.คิตตี้พาส ร้อยละ 15	รายได้ค่าบริการ	13.28	-	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากรายการค้าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจและเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัทฯ เข้าทำสัญญาตั้งแต่ปี 2560 สำหรับค่าสิทธิการใช้งานระบบ โดยจ่ายชำระตามปริมาณการใช้งานจริงในแต่ละเดือน โดยบริษัทฯ กำหนดราคาค่าสิทธิการใช้งานให้เป็นไปตามราคาตลาด สามารถเทียบเคียงได้กับลูกค้ารายอื่นๆ ที่มีลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ลูกค้าได้ยกเลิกการใช้งานในเดือน พฤษภาคม 2564
2. บจก. ชายนี เอ็นจีเนียร์ อินเตอร์เนชั่นแนล	มีกรรมการร่วมกัน คือ นายกานต์ ปุญญเจริญสิน	รายได้ค่าบริการ รายได้ค่ารับ รายได้ค่าบริการรับล่วงหน้า	2.02 0.96 0.00	0.06 1.02 0.03	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากรายการค้าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจและเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัทฯ เข้าทำสัญญาตั้งแต่ปี 2562 สำหรับค่าสิทธิการใช้งานระบบ โดยบริษัทฯ กำหนดราคาค่าสิทธิการใช้งานให้เป็นไปตามราคาตลาด สามารถเทียบเคียงได้กับลูกค้ารายอื่นๆ ที่มีลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ลูกค้ายังคงใช้งานอย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน

บุคคล/ นิติบุคคลที่อาจมี ความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่า รายการ ปี 2564 (ล้านบาท)	มูลค่า รายการ ไตรมาส 1 ปี 2565 (ล้านบาท)	ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
					บริษัทฯ ได้ส่งมอบงานแล้วในปี 2564 ยอดรายได้ค่ารายได้จาก ค่าสิทธิการใช้งานระบบ ทั้งหมด
3. บมจ.เฟรเซอร์ส หรือเพอร์ตี (ประเทศไทย)	มีกิจกรรมร่วมกัน คือ นายชัชวาลย์ เจียรนวนนท์ (ซึ่งดำรงตำแหน่งประธาน กรรมการสรรหา กรรมการอิสระ กรรมการ ตรวจสอบ กรรมการ กำหนดค่าตอบแทน ในบมจ.เฟรเซอร์ส หรือเพอร์ตี (ประเทศไทย))	รายได้ค่าบริการ ลูกหนี้การค้า รายได้ค่าบริการรับล่วงหน้า	1.02 0.18 0.13	0.09 - 0.04	บริษัทฯ ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากรายการค้าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจ และเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัทฯ เข้าทำสัญญาในปี 2563 สำหรับค่าพัฒนาระบบ ค่าสิทธิการใช้งานระบบ โดยบริษัทฯ กำหนดราคาสำหรับค่าพัฒนาระบบและค่าสิทธิการใช้งานระบบให้เป็นไปตามราคาตลาด สามารถเทียบเคียงได้กับลูกค้าย่อยอื่น ๆ ที่มีลักษณะเดียวกันโดยบริษัทฯ ได้ส่งมอบงานในเดือนเมษายน 2564 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยปัจจุบันอยู่ในช่วงระยะเวลาของ MA
4. บจก.อีโค อินดัส เทรียล เซอร์วิสเซส	เป็นบริษัทย่อยของ บมจ.เฟรเซอร์ส หรือเพอร์ตี (ประเทศไทย) ซึ่งมี กิจกรรมร่วมกันกับ บมจ. เบริล 8 พลัส คือ นายชัชวาลย์ เจียรนวนนท์	รายได้ค่าบริการ ลูกหนี้การค้า รายได้ค่าบริการรับล่วงหน้า	0.38 0.09 0.08	- - 0.08	บริษัทฯ ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากรายการค้าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจ และเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัทฯ เข้าทำสัญญาในปี 2563 สำหรับค่าพัฒนาระบบ โดยบริษัทฯ กำหนดราคาสำหรับค่าพัฒนาระบบเป็นไปตามราคาตลาด สามารถเทียบเคียงได้กับลูกค้าย่อยอื่น ๆ ที่มีลักษณะเดียวกัน บริษัทฯ ส่งมอบงาน



บุคคล/ นิติบุคคลที่อาจมี ความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่า รายการ ปี 2564 (ล้านบาท)	มูลค่า รายการ ไตรมาส 1 ปี 2565 (ล้านบาท)	ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
					ทั้งหมดในเดือนเมษายน 2564 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยปัจจุบันอยู่ในช่วงระยะเวลาของ MA
5. บจก.เฟรเซอร์ส์ หรือเพอร์ตี อินดัสเทรียล (ประเทศไทย)	เป็นบริษัทย่อยของ บมจ. เฟรเซอร์ส์ หรือเพอร์ตี (ประเทศไทย) ซึ่งมี กรรมการร่วมกันกับ บมจ. เบริด 8 พลัส คือ นายชัชวาลย์ เจียรนวนนท์	รายได้ค่าบริการ ลูกหนี้การค้า รายได้ค่าบริการรับล่วงหน้า	2.30 0.18 1.40	0.39 - 1.02	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากรายการค้าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจ และเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัทฯ เข้าทำสัญญาในปี 2563 สำหรับค่าพัฒนาระบบ โดยบริษัทฯ กำหนดราคาสำหรับค่าพัฒนาระบบเป็นไปตามราคาตลาด สามารถเทียบเคียงได้กับลูกค้าย่อยอื่นๆ ที่มีลักษณะเดียวกัน บริษัทฯ ส่งมอบงานทั้งหมดในเดือนเมษายน 2564 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยปัจจุบันอยู่ในช่วงระยะเวลาของ MA

บุคคล/ นิติบุคคลที่อาจมี ความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่า รายการ ปี 2564 (ล้านบาท)	มูลค่า รายการ ไตรมาส 1 ปี 2565 (ล้านบาท)	ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
6. บจก.เฟรเซอร์ส หรือเพอร์ตี อินดัสเทรียล รีท แมนเนจเม้นท์ (ประเทศไทย)	เป็นบริษัทย่อยของ บมจ.เฟรเซอร์ส หรือพ เพอร์ตี (ประเทศไทย) ซึ่งมีกรรมการร่วมกัน คือนายชัชวาลย์ เจียร วณนท์ และมีกรรมการ ร่วมกันคือ นายตรีชัชว บุรณาค ซึ่งดำรงตำแหน่ง เป็นกรรมการในบจก.เฟร เซอร์ส หรือเพอร์ตี อินดัสเทรียล รีท แมนเนจ เม้นท์(ประเทศไทย)	รายได้ค่าบริการ รายได้ค่าบริการรับล่วงหน้า	0.08 0.08	0.02 0.05	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและ ต่างประเทศ ทำให้บริษัท มีรายได้จากรายการค่าที่เป็นไปตามปกติธุรกิจ และเงื่อนไขการค้าทั่วไป บริษัท เข้าทำสัญญาในปี 2563 สำหรับค่าสิทธิการใช้งานระบบ โดยบริษัท กำหนดราคาค่าสิทธิการใช้งานไปเป็นไปตามราคาตลาด สามารถ เทียบเคียงได้กับลูกค้ารายอื่นๆ ที่มีลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ลูกค้ายังคงใช้ งานอย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน

บุคคล/ นิติบุคคลที่อาจมี ความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่า รายการ ปี 2564 (ล้านบาท)	มูลค่า รายการ ไตรมาส 1 ปี 2565 (ล้านบาท)	ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
7. Beryl 8 Plus- Vietnam Company	เป็นบริษัทย่อยของ บมจ. เบริล 8 พลัส	รายได้ค่าบริการ ลูกหนี้การค้า รายได้ค้ำรับ ลูกหนี้อื่น เจ้าหนี้อื่น	5.65 - 5.65 1.29 0.00	1.17 1.27 5.56 1.83 0.00	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งมี Beryl 8 Plus-Vietnam เป็นบริษัทย่อยโดยถือหุ้นในสัดส่วน 100% เพื่อขยายฐานลูกค้าต่างประเทศ โดยรายการที่มีความเกี่ยวข้องกัน คืองาน Implement บริษัทฯ ใช้พนักงานจาก บมจ.เบริล 8 พลัส ในการให้บริการการพัฒนา ระบบให้กับลูกค้าในประเทศเวียดนาม โดยมีการแบ่งกำไรกันตามเงื่อนไขที่ตกลงกันภายใต้ Shared Service
8. Beryl 8 Plus (Singapore) Pte. Ltd.	เป็นบริษัทย่อยของ บมจ. เบริล 8 พลัส	ลูกหนี้อื่น	0.14	0.14	บริษัท ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ CRM รวมถึงการให้บริการหลังการขายให้กับธุรกิจต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งมี Beryl 8 Plus-Singapore เป็นบริษัทย่อยโดยถือหุ้นในสัดส่วน 100% เพื่อขยายฐานลูกค้าต่างประเทศ โดยรายการที่มีความเกี่ยวข้องกัน คืองานค่าใช้จ่าใช้ในการจัดตั้งบริษัทที่ทางบริษัทฯ สรรองจ่ายให้

2.8 สรุปสาระของสัญญาที่สำคัญ ๆ ในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา

ชื่อสัญญา	Tableau Reseller Agreement
ตัวแทนจำหน่าย	บริษัท เบร็ด 8 พลัส จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”)
คู่สัญญา	Tableau Software, Inc. (“Tableau”)
อายุสัญญา	วันที่เริ่มมีผลบังคับใช้ 8 กรกฎาคม 2563 โดยสัญญามีอายุ 1 ปี และสัญญาจะถูกต่อโดยอัตโนมัติอีก 1 ปี หากไม่มีฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแจ้งยกเลิกสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้า 30 วันก่อนหมดอายุสัญญา
สาระสำคัญของสัญญา	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Tableau ให้สิทธิแก่บริษัทฯ ในการทำตลาดและจำหน่ายสิทธิการใช้ซอฟต์แวร์ของ Tableau แบบไม่ผูกขาด (Non-Exclusive) ไม่สามารถโอนสิทธิให้บุคคลอื่น (Non-Transferable) และไม่สามารถนำสิทธิดังกล่าวไปให้สิทธิข่วงต่อได้ (Non-Sub-Licensable)</li> <li>- ในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จาก Tableau บริษัทฯ จะต้องทำการสั่งซื้อรูปแบบ Order Form และต้องได้รับการตอบรับเป็นลายลักษณ์อักษรจาก Tableau</li> <li>- คู่สัญญาสามารถใช้เครื่องหมายทางการค้า การบริการ ชื่อทางการค้า โลโก้ของอีกฝ่ายในการประชาสัมพันธ์ เอกสารส่งเสริมการขายของผลิตภัณฑ์ Tableau ตามนโยบายการใช้เครื่องหมายทางการค้าของฝ่ายดังกล่าว</li> <li>- บริษัทฯ มีภาระในการเรียกเก็บเงินโดยตรงจากลูกค้า และเป็นผู้รับความเสี่ยงทั้งหมดจากการผิดนัดชำระเงินของลูกค้า โดยบริษัทฯ ยังคงมีภาระหน้าที่ในการชำระเงินแก่ Tableau ตามที่ระบุในสัญญา โดยหากมีการชำระเงินล่าช้า จะต้องเสียค่าบริการเพิ่มร้อยละ 1.5 ต่อเดือนของจำนวนที่ต้องชำระ</li> <li>- บริษัทฯ หรือ Tableau สามารถยกเลิกสัญญาได้ หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งผิดสัญญาอย่างร้ายแรง และไม่ได้รับการแก้ไขภายใน 30 วัน โดยการยกเลิกสัญญาจะมีผล 30 วันภายหลังการแจ้งโดยลายลักษณ์อักษรของฝ่ายที่ต้องการบอกเลิกสัญญา</li> </ul>

ชื่อสัญญา	Genesys Master Partner Network Agreement
ตัวแทนจำหน่าย	บริษัท เบร็ด 8 พลัส จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”)
คู่สัญญา	Genesys Cloud Services B.V.
อายุสัญญา	วันที่เริ่มมีผลบังคับใช้ 29 พฤศจิกายน 2564 โดยสัญญามีอายุ 1 ปี และสัญญาจะถูกต่อโดยอัตโนมัติอีก 1 ปี หากไม่มีฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแจ้งยกเลิกสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้า 90 วัน
สาระสำคัญของสัญญา	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Genesys ให้สิทธิแก่บริษัทฯ ในการขายผลิตภัณฑ์ให้บริการ และให้การสนับสนุนผลิตภัณฑ์ของ Genesys</li> <li>- Genesys ให้สิทธิในการใช้ระบบของ Genesys เพื่อให้บริษัทฯ ใช้สำหรับการให้บริการและสนับสนุนผลิตภัณฑ์ของ Genesys แก่ลูกค้าของบริษัทฯ</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- บริษัทฯ สามารถใช้ตราสัญลักษณ์ของ Genesys ในการทำการโฆษณาประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ของ Genesys แต่บริษัทฯ จะต้องไม่โฆษณาประชาสัมพันธ์ให้บุคคลอื่นเข้าใจผิดไปจากที่ Genesys อนุญาต</li> <li>- คู่สัญญาสามารถบอกเลิกสัญญาได้โดยการแจ้งอีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้า 90 วัน โดยการเลิกสัญญาจะส่งผลให้บริษัทฯ ไม่สามารถใช้สิทธิที่ได้รับจากสัญญาฉบับนี้ได้ และบริษัทฯ จะต้องชำระหนี้ค้างกับ Genesys ทั้งจำนวนภายในวันที่เลิกสัญญา</li> </ul>
--	--

2.9 **แบบหนังสือมอบฉันทะที่ให้ผู้ถือหุ้นเลือกออกเสียงลงคะแนนได้พร้อมเสนอชื่อกรรมการตรวจสอบอย่างน้อย 1 รายเป็นผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้น**

ปรากฏตามหนังสือมอบฉันทะแบบ ก. ข. และ ค. สิ่งที่ส่งมาด้วย 7 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

3. **รายการตามประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในรายการที่เกี่ยวข้องกัน พ.ศ. 2546**

3.1 **ข้อมูลบริษัทฯ**

3.1.1 **ข้อมูลบริษัทฯ และการดำเนินธุรกิจโดยสรุป**

โปรดพิจารณาข้อ 2.4.1

3.1.2 **รายชื่อกรรมการ ผู้บริหาร และผู้ถือหุ้น 10 รายแรก ณ วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้น (Record Date)**

โปรดพิจารณาข้อ 2.4.4

3.1.3 **รายการระหว่างกันในปีที่ผ่านมาและปีปัจจุบันจนถึงไตรมาสล่าสุด (ถ้ามี)**

โปรดพิจารณาข้อ 2.7

3.1.4 **ตารางสรุปงบการเงินในระยะ 3 ปีที่ผ่านมาและปีปัจจุบันจนถึงไตรมาสล่าสุด (ถ้ามี) พร้อมคำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานในปีที่ผ่านมาและปีปัจจุบันจนถึงไตรมาสล่าสุด (ถ้ามี)**

โปรดพิจารณาข้อ 2.4.2

3.1.5 **ข้อมูลอื่นที่อาจกระทบต่อการตัดสินใจของผู้ลงทุนอย่างมีนัยสำคัญ**

-ไม่มี-

3.2 **ข้อความที่ระบุว่าบุคคลที่เกี่ยวข้องกันและ/หรือผู้ถือหุ้นที่มีส่วนได้เสียไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนน ทั้งนี้ให้ระบุชื่อ และจำนวนหุ้นของผู้ถือหุ้นที่ไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนน**

ไม่มีกรรมการที่มีส่วนได้ส่วนเสียในการทำรายการในครั้งนี้ และไม่มีผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ที่มีส่วนได้ส่วนเสียและไม่มีสิทธิออกเสียงในวาระการประชุมผู้ถือหุ้นที่อนุมัติการทำรายการในครั้งนี้

3.3 **การประเมินราคาสินทรัพย์โดยผู้ประเมินราคาอิสระในกรณีเป็นการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ที่มีความสำคัญขั้นพื้นฐานในรูปของมูลค่าของตัวสินทรัพย์ เช่น อสังหาริมทรัพย์**

-ไม่มี-

3.4 **ความเห็นของที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ**

โปรดพิจารณาข้อ 2.2.2

3.5 **แบบหนังสือมอบฉันทะ พร้อมเสนอชื่อกรรมการตรวจสอบอย่างน้อย 1 รายเป็นผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้น**

ปรากฏตามหนังสือมอบฉันทะแบบ ก. ข. และ ค. สิ่งที่ส่งมาด้วย 7 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

3.6 **ความเห็นของคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับการตกลงเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกันที่ระบุถึงความสมเหตุสมผล และประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทฯ เมื่อเปรียบเทียบกับการตกลงเข้าทำรายการกับบุคคลภายนอกที่เป็นอิสระ**

โปรดพิจารณาข้อ 12 ของสารสนเทศของบริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) เรื่อง การได้มาซึ่งสินทรัพย์ (บัญชี 1) และการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน สิ่งที่ส่งมาด้วย 2 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

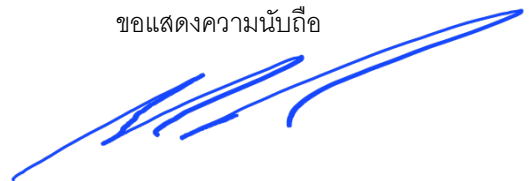
3.7 **ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบและ/หรือกรรมการของบริษัทฯ ที่แตกต่างจากความเห็นของคณะกรรมการบริษัทตามข้อ 3.6**

โปรดพิจารณาข้อ 13 สารสนเทศของบริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) เรื่อง การได้มาซึ่งสินทรัพย์ (บัญชี 1) และการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน สิ่งที่ส่งมาด้วย 2 ของหนังสือเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัทฯ

คณะกรรมการบริษัทขอรับรองว่า ข้อมูลในสารสนเทศฉบับนี้ถูกต้อง ครบถ้วน ไม่เป็นเท็จ และไม่ทำให้บุคคลอื่นสำคัญผิดหรือไม่ขาดข้อมูลที่ควรแจ้งในสาระสำคัญ

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ



บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน)

นาย อภิเชก เทวินทรภักดี

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร